**Дополнительные вопросы по психологии общения.**

* 1. Подготовить доклад на тему: «Проблематика общения в педагогической психологии».
  2. Провести сравнительный анализ общения у человека и животных, оформить в виде таблицы.
  3. Найти и законспектировать в литературе описания развития общения у детей.
  4. Выучить характеристику видов общения.
  5. Проанализировать содержание, цели и средства общения у людей, находящихся на разных уровнях интеллектуального и личностного развития.
  6. В группах разработать критерии эффективности обмена информацией. Отработайте технику активного слушания «Парафраз».
  7. Подготовить сообщение на тему «Важнейшие перцептивные ситуации и механизмы». Привести примеры каузальной атрибуции в процессе социального восприятия.
  8. Теоретически разработать перечень признаков влияния одного субъекта общения на другого субъекта. Описать ситуацию общения, в которой произошло влияние одного субъекта общения на другого субъекта (или произошло взаимовлияние). По каким признакам вы это определили? Что говорит об этом? Какие стратегии и формы влияния использовались? Каков характер этого влияния (обоснуйте).
  9. Заполнить таблицу «Вербальные и невербальные средства общения».
  10. Подготовить сообщения «Интернет как новая ситуация общения», «Общение в компьютерных сетях».
  11. Размышление на тему «Что можно противопоставить манипулированию».
  12. Подготовить сообщение на тему: «Деформации общения как искажение существенных характеристик общения».
  13. Выявить самооценку конфликтности, оценить развитие эмпатии с помощью личностных опросников.
  14. Подготовиться к контрольному уроку по всем пройденным темам.

*Возможные темы рефератов и докладов по психологии общения:*

1.Трудности межличностного общения.

2. Особенности эффективного общения.

3. Невербальная коммуникация.

4. Речь в межличностном общении.

5. Деловое общение как межличностное взаимодействие.

6. Закономерности доверительного общения.

7. Факторы успешного общения.

8. Общение в сфере средств массовой коммуникации.

9. Одежда и манеры поведения делового человека.

10. Психологические аспекты переговорного процесса.

11. Общение в публичном выступлении.

12. Роль имиджа в общении.

13. Этические принципы и нормы в деловых отношениях.

14. Общение в конфликтных ситуациях.

15. Роль чувств и эмоций в общении.

16. Активные формы делового общения.

17. Деловое общение как технология достижения эффективности в социальном взаимодействии личности.

18. Сущность и функции делового общения.

19. Психологические механизмы социальной перцепции.

20. Роль точности восприятия партнера в деловом общении.

21. Ошибки и эффекты при построении образа другого.

22. Невербальные средства и техники общения.

23. Вербальные техники общения (монологовые, диалоговые, публичные).

24. Нерефлексивное и рефлексивное слушание.

25.Методы и средства воздействия на партнера по деловому взаимодействию.

26. Виды общения у животных.

27. Виды общения у человека.

28. Роль общения в психологическом онтогенетическом развитии человека.